

L'environnement industriel vous passionne, trouver et proposer des solutions techniques, Eco-responsables et innovantes est un challenge exaltant, alors ce poste est fait pour vous ! Nous sommes spécialisés dans le conseil, l'installation, le suivi de Centrales (compresseurs d'air comprimé, générateurs d'azote, outillage pneumatique) et dans la pose de réseaux de fluides.

Au sein de notre équipe commerciale énergétique,

Vos principales missions :

- Mise en avant et promotion des solutions techniques, Eco-responsables et innovantes commercialisées par l'entreprise.
- Identifier de nouveaux besoins clients en air comprimé, azote, réseaux d'air,...
- Suivi de fichier clients et prospection en vue de réaliser la vente de matériels et contrats de maintenance.
- Elaboration et mise en pratique de plans d'actions visant à atteindre les objectifs fixés.
- Respect de la politique commerciale fixée par la direction.
- Identification des besoins du client, réalisation des offres commerciales, relance et prise de commande.
- Proposition de contrats de services (contrat de maintenance, SAV, location...)
- Vous assurez le suivi commercial et administratif des affaires jusqu'à leur déroulement final en collaboration avec l'équipe pour garantir la satisfaction clients.
- Transmettre à la direction un reporting de votre activité.

Vous disposez d'une expérience similaire dans dans le commerce BtoB.

Issu(e) d'une formation technique et/ou commerciale vous faites preuve d'un bon sens de la négociation et vous démontrez de solides capacités à gérer un relationnel sur le long terme.

Sens du commerce, rigueur et organisation sont vos principaux atouts pour réussir dans cette fonction. Dynamique et tenace, vous êtes doté(e) d'un fort esprit d'équipe.

Salaire Fixe + Primes + Véhicule

Permis B obligatoire

Vous pensez que ce poste est fait pour vous ? N'hésitez pas à nous envoyer votre candidature. Rejoignez-nous !

Type d'emploi : CDI

Avantages :

Véhicule de fonction / téléphone / badge autoroute / frais de repas / tablette

Programmation :

- Du lundi au vendredi - 9h/17h
- Travail en journée

Types de primes et de gratifications :

- Primes

Expérience:

- Technico-commercial h/f ou similaire: 2 ans (Optionnel)

Permis/certificat:

- Permis B